Hecht & Kloth GmbH

https://hecht-kloth.com/?post_type=jobs&p=2371

Key-Account-Manager (m/w/d)

Beschreibung

Wir sind ein internationaler Importeur für Holz-Halbfertigprodukte und suchen zur Verstärkung unseres Teams hier in Nördlingen einen Key-Account-Manager (m/w/d) in Vollzeit.

Responsibilities

- Unsere internationalen Schlüsselkunden betreuen
- Einkaufs- und Verkaufsverträge verhandeln und abschließen
- Unsere Strategien und Werte weiterentwickeln
- Kundenzufriedenheit steigern und Neukunden gewinnen
- Eng in unserem Team zusammenarbeiten

Qualifikationen / Anforderungen

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich BWL, Handel oder Holztechnik
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft
- Fundierte Office-Kenntnisse
- Begeisterung für innovative Ansätze und moderne Geschäftspraktiken

Wir bieten

- ein sicheres Arbeitsumfeld in einem modernen und innovativen Holzhandelsunternehmen mit familiären Strukturen
- Attraktive Vergütung und weitere Leistungen wie z.B. Firmen-PKW (auch zur privaten Nutzung), Jobrad, Handy, PKZV
- Persönliche und berufliche Weiterentwicklung
- Vielseitigkeit und Abwechslung
- Dynamisches Team und die Möglichkeit aktiv an der Gestaltung teilzuhaben

Kontakt

Bewerbungen bitte per E-Mail an Herrn Köhnlein:

koehnlein@hecht-kloth.com

Arbeitgeber
Hecht & Kloth GmbH

Employment Type
Full-time

Start Anstellung
ab 01.07.2024

Arbeitsort
An der Lach 61, 86720, Nördlingen, Bayern, Deutschland

Gültig bis
01.01.2025